

m|sales - die optimale lösung für ihren verkauf

die herausforderung: verkaufsorganisationen unterliegen im gesamten verkaufsprozess steigenden anforderungen und sind stets verantwortlich, ihre umsatzziele zu erreichen.

In einem dynamischen Geschäftsumfeld ist es entscheidend, dass wir unsere Verkaufsprofis mit den richtigen Arbeitswerkzeugen ausrüsten. Damit werden Umsatzsteigerungen schneller, voraussehbarer und profitabler erreicht.

Mit m|sales haben Ihre Vertriebsmitarbeiter permanent sämtliche relevanten Daten in der Hosentasche und können Aufträge elektronisch erfassen. Doppelte Eingaben entfallen.



die lösung: elektronischer begleiter für ihre sales-profis

m|sales stellt sicher, dass Ihre Verkaufsmitarbeiter mittels mobiler Terminals immer und überall Zugriff auf sämtliche Kundeninformationen haben. Die Verfügbarkeit vertriebsrelevanter Informationen (z.B. Bestellstatus, letzte Bestellungen, Kundenumsätze, Bonität, Konditionen) erlaubt Ihren Mitarbeitern einen effizienten, professionellen Auftritt und erhöht die Kundenloyalität.

m|sales optimiert nicht nur den Informationsfluss von der Firma zum Vertriebsteam, sondern auch umgekehrt: Die Verkaufsmitarbeiter erfassen und übermitteln die Bestellungen auf den mobilen Terminals über Wireless WAN Kommunikation in Echtzeit.

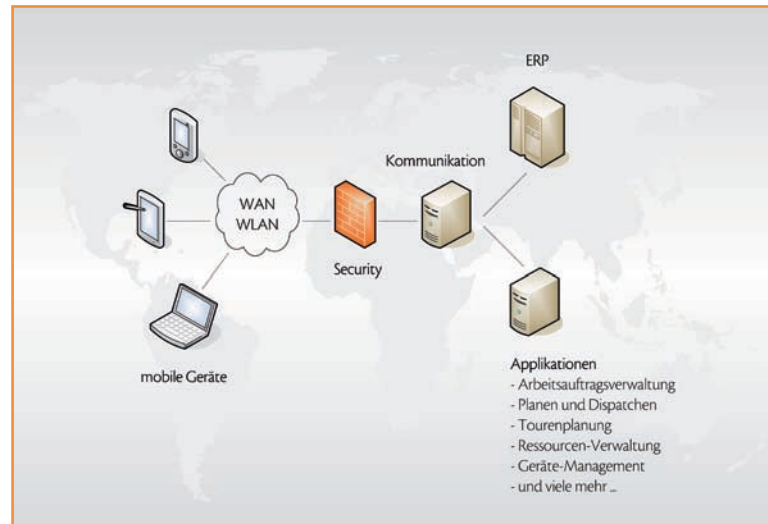
Für die Bestellerfassung werden zeitsparende Technologien wie Barcode oder RFID eingesetzt. Mit Hilfe mobiler Printer können Mitarbeiter Quittungen, Auftragsbestätigungen oder Lieferscheine vor Ort beim Kunden erstellen. Alternativ dazu können diese Dokumente direkt an das Fax oder das E-Mail-Konto des Auftraggebers übermittelt werden. Diese unterschiedlichen Möglichkeiten sind mit dem mobilen Terminal angesteuerbar.

m|sales bildet eine ideale Basis für die mobile Datenverarbeitung. Fehlerquellen werden ausgeschaltet. Kostenintensive administrative Tätigkeiten entfallen.

m|sales - funktionsweise und nutzen

m|sales stellt eine moderne und modulare lösung dar, die sie folgendermassen unterstützt:

- effiziente elektronische Besuchs- und Tourenplanung
- Verkaufsmitarbeiter verfügen vor Ort beim Kunden über alle vertriebsrelevanten Informationen
- Erfassung der Kundenbestellungen auf mobilen Terminals (wahlweise mit elektronischer Unterschrift des Auftraggebers)
- Echtzeit-Übermittlung der Kundenbestellungen an die Zentrale via Wireless WAN Kommunikation
- schnelles Auslösen der Lieferungen



▲ technische Funktionsweise von m|sales

▼ Einfache Bedienung steht bei m|sales im Vordergrund



ihr nutzen von m|sales

- das Wegfallen doppelter Erfassung führt zu Kosteneinsparungen und zur Fehlerminimierung
- ortsunabhängige Verfügbarkeit hochaktueller Daten (z.B. beim Verkaufsgespräch)
- verbesserte Abläufe und erhöhte Produktivität
- Imagesteigerung durch professionellen Auftritt
- schneller ROI durch rasche Implementierung, Reduktion von Fehlern und administrativen Arbeiten sowie Erhöhung des Umsatzes durch Effizienzsteigerung

mobit ag | fabrikweg 2 | ch-8306 brüttisellen
fon +41 (0)44 800 16 30 | fax +41 (0)44 800 16 36
email info@mobit.ch | internet www.mobit.ch

mobit gmbh | am euro platz 2 - g | at-1120 wien
fon +43 (0)1 717 28-201 | fax +43 (0)1 717 28-110
info@mobit-austria.at | www.mobit-austria.at